

# MARCEL ISLER

Unternehmensberater & Interim Manager

- » 10 Jahre Geschäftsleitungs-Erfahrung in der Bau- & Industriezulieferung
- » 20 Jahre Front-Erfahrung im technischen Verkauf & Marketing
- » Dipl. Betriebsökonom FH und Marketingplaner FA
- » Erfolgreiches Business Development mit Umsatzsteigerung von bis zu 300% sowie Change-Management Optimierung mit bis zu 50% Effizienzsteigerung



„Meine Erfahrung & Intelligenz für Ihre Effizienz!“

## PERSÖNLICHES

+41 79 191 16 16 | m.isler@marcelisler.com  
21.06.1969 | Schweizer | verheiratet  
Rastenhoschet 8 | 8752 Näfels

## BERUFLICHE POSITIONEN

### Berater auf Mandatsbasis

Berater & Interim Manager für diverse Unternehmen  
Capvis Equity Partners AG – 6340 Baar

**2 Jahre**

09.2018 – heute  
08.2015 – 02.2016

### Geschäftsführer

Terrazzofino (Schweiz) AG – 8004 Zürich  
Vink Schweiz AG, 8953 Dietikon

**8 Jahre**

03.2016 – 08.2018  
12.2007 – 11.2013

Terrazzofino (Schweiz) AG (Hersteller von fugenlosen Boden- und Wandbelägen)

- » Neuaufbau und Konzeption der kompletten Franchise-Organisation mit Total 8 Partnern und Umsatz 1 Mio. CHF mit Zuzug von Personal der Eigentümer (Armin Hunziker AG & Knopp & Partner AG)
- » Akquise, persönliche Betreuung und Produkteschulung von 50 Architekten und Kunden mit rund 400k CHF Umsatz in den ersten 12 Monaten
- » Aufbau des gesamten Lieferantennetzwerks und der entsprechenden Supply Chain sowie aktive Produktentwicklung

Vink Schweiz AG (Grosshandel mit Kunststoffhalbfabrikaten)

- » Personelle Leitung von 20 Mitarbeitenden in 2 Niederlassungen mit P&L Verantwortung von rund 20. Mio. CHF
- » Reorganisation und Steigerung sowohl der Effizienz (90%) als auch im Umsatz (240k CHF) in Sales & Logistics durch die Einführung eines Telesales-Prozesses mit 5 MA und Kundenbesuchs-Frequenzerhöhung von 4 auf 7
- » Senkung der Logistikkosten um 50% durch neue Partnerschaften und eines neuen Supply Chain Konzepts mit eigenen Fahrzeugen für Kurzdistanzen
- » Eröffnung und Aufbau einer Niederlassung in der Romandie mit 2 MA in Lager und Aussendienst inkl. Lageraufbau mit rund 250 Artikeln (200k CHF)

## ERFOLGE

Alleiniger Aufbau eines funktionierenden Startups „Terrazzofino“ innert 3 Monaten, inkl. Definition sämtlicher Prozesse von Produktion bis Finance, Einkauf, Sales & Marketing-Tools, vom Flyer bis zum Webshop.

Restrukturierung der gesamten Egli Fischer AG mit Steigerung der Nettomarge um 9% und Verdopplung der Aussendienst-Effizienz durch Anpassung der Führungsstruktur.

Gewinnung einer Innosuisse Förderung über 250k CHF für die Entwicklung eines neuartigen Metall/Kunststoff Ankers für Egli Fischer AG, in Kooperation mit der ZHAW Winterthur.

Erfolgreicher Turnaround der Vink AG innert 10 Monaten und Umsatzwachstum von 3-9% (1.2 Mio. CHF) über 5 Jahre.

Integration von 2 Mergern bei Enia AG mit Umsatzwachstum von 300% innert 9 Monaten.

## WEITERE POSITIONEN

**Bereichsleiter / Verkaufsleiter** **6 Jahre**  
Egli Fischer & Co. AG, 8002 Zürich 12.2013 – 07.2015  
SW Stanzwerk Glarus AG, 8750 Glarus 12.1995 – 09.1999

- » Verantwortlich für die Bereiche Produktion & Vertrieb mit bis zu 45 Mitarbeitenden in 4 Niederlassungen und Umsatz von 20 Mio. CHF
- » Gewinnung von 12 Neukunden in USA, Asien, Nah-Ost und Afrika mit Volumen von 1.3 Mio. CHF sowie Umsatzzuwachs von rund 600k CHF
- » Umsetzung eines Innovationsprozesses mit der ETH und ZHAW
- » Einführung der mehrsprachigen E-Commerce Lösung mit 30'000 Artikeln und API Schnittstelle zum gesamten ERP System mit internen Effizienzsteigerung des ID um 40% = 200k CHF

**Marketing Manager** **8 Jahre**  
Enia Carpet Management AG, 8755 Ennenda 06.2006 – 09.2007  
3M (Schweiz) AG, 8803 Rüslikon 10.1999 – 05.2006

**Sachbearbeiter** – Seidendruckerei Mitlödi AG, 8756 Mitlödi 09.1994 – 11.1995  
**Praktikant** Landwirtschaftlicher Angestellter – Kanada 07.1992 – 07.1994  
**Entwicklungshelfer** – Burkina Faso, West-Afrika 06.1990 – 04.1991  
**Hochbauzeichner** – Rolf Lüthi Architekt, 8158 Regensberg 05.1989 – 05.1990

## AUS- & WEITERBILDUNGEN

**Blockchain Strategy** – Oxford University 2019  
**Google Ads & Analytics** – Google Academy 2015  
**Dipl. Betriebsökonom FH** – KSZH Zürich 2001 – 2004  
**Six Sigma Green Belt** – 3M Rüslikon 2005  
**Leadership Excellence** – 3M Rüslikon 2002  
**Marketingplaner mit eidg. FA** – KMZ Rapperswil 1997 – 1999  
**Landwirt mit eidg. FZ** – KMZ Rapperswil 1991 – 1992  
**Hochbauzeichner mit eidg. FZ** – Walter Geiger AG 1985 – 1989

## MARCEL ISLER

Unternehmensberater & Interim Manager

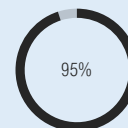
Ich freue mich auf Ihre Kontaktaufnahme:  
+41 79 191 16 16 | m.isler@marcelisler.com

## SPRACHEN

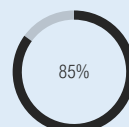
Deutsch  
(Muttersprache)



Englisch  
(Niveau C2)



Französisch  
(Niveau C1)

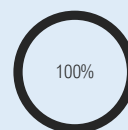


## TOP SKILLS

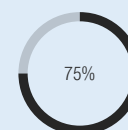
- » Leadership
- » Strategie & Management
- » Verkauf & Marketing
- » Projekt- & Changemanagement
- » Unternehmer
- » Macher
- » Entscheider
- » Innovativ, analytisch & operativ versiert

## IT-KENNTNISSE

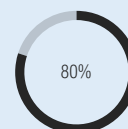
MS Office



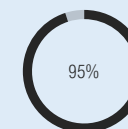
SAP, Dynamics & Abacus



Siebel & Salesforce



Wordpress & Typo3



## PRIVATE INTERESSEN

Ausdauersport (Biken, Schwimmen), Tai Chi  
(Chinesische Bewegungslehre)

Grosse Leidenschaft für die Bereiche Digitalisierung  
(Automatisierung, Webseiten, Social Media und Blockchain)